

## 台湾企業との付き合い方法

1 : 公正、公平の姿勢を取る事

2 : 誠実さを見せる事

3 : 信頼感を与える事

4 : 貸しを作る事

恩返しの思想が強いから

5 : 台湾の企業家がいつでも商談できる

6 : 接待方法のギャップ :

台湾人は来客を好む。例えば、来客が一週間滞在すれば、その一週間、来客を真剣にもてなし接待をする。

7 : 宴会上の習慣と生活上の禁忌

宴会場でのお酒の飲み方 :

一気飲みの場合が少ない、台湾人は自分一人飲む習慣があまり無くて、飲みたい時に相手を探して一緒に飲む時が多い。

予防方法 : 飲みたい人は飲む相手を探すので、その人と視線を合わせない。

関係ない人の紹介 :

沢山、商売と関係ない人を連れて来て、紹介される。

強引なお薦め :

台湾人は一般的に食べきれないほどの料理を注文する。全部食べないと失礼になる、という日本人の考え方と異なり、食べきってしまうと料理が足りないのだと思う。

挨拶の仕方 :

日本人と違って、台湾人の挨拶は握手で行います。普通は片手ですが、両手で握手するとより親密感が増します。

贈り物の禁忌 : 時計、ハンカチ、かさ、緑色の帽子 (浮気した妻の夫の意味がある。)

盛んな宗教信仰 :

仏教が一番多くて、風水、占いなどが盛ん。

旧暦7月の禁忌： 日本の盆にあたる習慣で、亡くなった人が年に一度（旧暦7月）人間界に戻る、と考えられており、旧暦の7月は旅行をしない、事業の開業、店の開店などをしない、結婚式を挙げない、などが習慣としてある。